

eze GmbH
Unser Partnermodell
für Makler*innen

Der grüne Faden für unsere Zusammenarbeit

Ihre Aufgaben

Beratung und Vollmacht

- Sie stellen die ezee Miete Ihrem Kunden vor
- Der Klient hat Interesse? Dann lassen Sie ihn eine **Vollmacht für eine erste Netzanfrage unterschreiben**

Kundeninformationen

- Sie senden uns das Kontaktformular zurück
- Zusätzlich benötigen wir einen **Nettostrompreis** und einen angenommenen **Jahresstromverbrauch**

Mietantrag

- Ihr Kunde hat zugesagt? Dann lassen Sie ihn die **Verträge unterschreiben** und senden diese zur Prüfung an uns

Unsere Aufgaben

Infopaket und Dokumente

- Sie erhalten von uns ein **Infopaket zur ezee Miete** (gerne als Whitelabel-Lösung) sowie ein standardisiertes **Kontaktformular** und die **Vollmacht**

01

02

Ersparnisrechnung

- Wir berechnen innerhalb weniger Tage die mögliche Ersparnis und machen aus dem Beispiel-Pitch eine **individuelle Präsentation**
- Darüber hinaus erhalten Sie einen **vorläufigen Mietantrag, einen Servicevertrag und einen Dachnutzungsvertrag** für Ihren Kunden

03

Ihre Aufgaben

Technische Qualifikation und Anlagenplanung

- Sie prüfen die technische Umsetzbarkeit des Projektes und finalisieren die Planung des PV-Systems
- Die fertigen Planungsunterlagen stellen Sie uns für die weitere Umsetzung zur Verfügung

Unsere Aufgaben

04

Prüfung des Kunden

- Wir prüfen **Bonität, Grundbuch und die Formalitäten des Netzbetreibers**, um den Kunden für die Miete einer PV-Anlage zu qualifizieren

05

Technische Qualifikation und Anlagenplanung

- Wir prüfen die technische Umsetzbarkeit des Projektes und finalisieren die **Planung des PV-Systems**
- Gleichzeitig stellen wir sämtliche Planungsunterlagen zur Verfügung und listen alle eingesetzten Komponenten

06

Versenden der Verträge

- Sofern alle Prüfungen positiv ausfallen, senden wir dem Kunden eine finale Vertragsbestätigung
- Zusätzlich erhält er ein SEPA-Mandat

Abstimmung des Montagezeitraums und der Umsetzung mit unserem Installationspartner

Das Provisionsmodell

Anlage mit 200 kWp

Anlagenpreis

- Material
- Installation
- + Marge

Verkaufspreis

203.542 €

Provisionsstufe I

2,5%

- Ausgefülltes Kundenformular
- Unterschriebene Vollmacht

5.089 €

Provisionsstufe II

5,0%

- Präsentation des individuellen Angebots
- Unterschriebener Mietantrag, Servicevertrag, Dachnutzungsvertrag vom Gebäudeeigentümer

10.177 €

Provisionsstufe III

7,5%

- Technische Qualifikation des Daches
- Planung des PV-Systems

15.266 €

Eine starke Partnerschaft!

- Einfacher Zugang zu erneuerbaren Energien
- Praktische Lösung aus einem Guss
- Bestehende Prozesse bleiben unberührt
- Flexibles Modell zur leichten Integration in Ihre Prozesse
- Im Erfolgsfall gemeinsam profitieren

eze GmbH
Fuhrmannstraße 7
D-72351 Geislingen-Binsdorf
Tel. 07428 - 94 18 467
www.ezeeco.com
info@ezeeco.com